

VERTRAGSMANAGEMENT / CONTRACT MANAGEMENT

Thorben Wehrmann verfügt über eine 17-jährige Beratungserfahrung und konnte 54 Projekte erfolgreich abschließen.

TWE CONSULTING GMBH

IHR PARTNER FÜR UNTERNEHMENSBERATUNG
UND PROJEKTMANAGEMENT



Thorben Wehrmann

TRANSPORT-WIRTSCHAFT

- Analyse sowie kaufmännisches Vertragsmanagement von IT- und Telekommunikationsverträgen (Abstimmungen im Einkauf, mit der IT, den Lieferanten, mit Legal sowie mit weiteren Schnittstellenpartnern)
- Analyse und kaufmännisches Vertragsmanagement für Verträge des Supply Chain Managements, für ambiante Transporte sowie für HR und Analyse der EULA-Konditionen (End User License Agreements – Lizenzanalysen) jeweils in deutscher und englischer Sprache für einen größeren Transport-Konzern

ENERGIEWIRTSCHAFT

- Vertragsmanagement und Business Process Outsourcing (BPO) im Fachbereich Einkauf an der Schnittstelle Einkauf, Prozessoptimierung und Digitalisierung für einen großen, international agierenden Konzern aus der Energiewirtschaft; Projektleitung für einen international geprägten IT-Rollout (SAP-Einführung, Ariba, Ariba Guided Buying) mit gemeinschaftlicher Erarbeitung eines internationalen Vertrags (MSA) für die Steuerung eines großen IT-Service-Providers

AUTOMOTIVE-ZULIEFERER

- Analyse sowie kaufmännisches Vertragsmanagement von IT- und Telekommunikationsverträgen (Sparringspartner)
- Aufbau eigener Tools, bspw. Kosten-Nutzen-Tools zur Bewertungen von Verträgen (bspw. "contract tracker") und Warengruppen, bspw. Veranstaltungen, Technisches Facility Management, IT, Hardware/Software/Projekte, Professional Services sowie von Reinigung und Bewachung. Hierzu jeweils:
 - Aufbau von Leistungsverzeichnissen und Raumbüchern im Rahmen des kaufmännischen Vertragsmanagement,
 - Skill-Matrizen,
 - RfP, RfI und RfX-Dokumenten
 - sowie von rate cards jeweils in Excel
- Durchführung von Ausschreibungen in den vorgenannten Warengruppen und Themenfeldern.

Keine Rechtsberatung

FLEXIBLES NETZWERK

Es besteht die Möglichkeit, bei Bedarf ein flexibles Netzwerk an weiteren Lösungspartnern aus den Bereichen:

- Einkauf, Wertanalytik, E-Procurement
- Supply Chain Management, SCRM
- Prozessoptimierung, Carve-Out, Outsourcing
- Management- und IT-Beratung einzubinden.

Die Vorteile liegen in einer/r ...

- Erhöhung der Geschwindigkeit
- Abdeckung von Spitzen
- sowie im Einsatz von Spezial-Know-How

begründet.

Ferner bestehen Kontakte und Erfahrungswerte zu Hochschulen, Stiftungen, Professoren sowie ausgewählten Graphikern wie auch zu Spezialanbietern im Bereich von Industrie-Applikationen, Vermessungen, digital factory, Logistik und Schulungsanbietern/HR-Transformation.

Die freien, eigenständigen Netzwerkpartner / Lösungsanbieter befinden sich v.a. in München, Stuttgart, Frankfurt/Wiesbaden, Düsseldorf, Hamburg und Oldenburg und werden auf Anfrage gerne im Detail genannt.



WWW.TWE-CONSULTING.DE