

Sie sind Geschäftsführer/in, Bereichsleiter/in, Abteilungsleiter/in in Ihrem Unternehmen und stellen sich die Frage, wie Sie Ihr Unternehmen verbessern können? Oder Sie fragen sich, wie Sie Ihrem Unternehmen bei der Neuausrichtung weiterhelfen können?

Zur Inspiration erhalten Sie nachfolgend „eine kurze Fragen-Checkliste“ mit denkbaren Themenfeldern...

ERTRAGSVERBESSERUNG

Sie wünschen sich ein Gutachten mit Blick auf die Ertragskraft und die weitere strategische Ausrichtung Ihres Unternehmens?

Sie überlegen wie Sie Ihre Erträge verbessern können?

Sie wollen eine Analyse der Stärken-Schwächen-Chancen-Risiken für mehr Klarheit und Transparenz und einem geordneten Marktengang Ihres Unternehmens?

Sie möchten eine erfolgreiche Reorganisation?

Sie denken über strategische Maßnahmen zur Verbesserung der Organisationsstruktur nach?

Sie wünschen sich für Ihr Unternehmen eine Verbesserung der Ergebnissituation?

Sie wollen die Wettbewerbsfähigkeit Ihres Unternehmens verbessern?

PROZESSOPTIMIERUNG

Sie denken über die Einführung von BPM/BPO oder Shared Services nach?

Sie planen Ihre Marketingprozesse europaweit zu verändern?

Sie wollen die Prozesse in Ihrer Abteilung komplett neu aufsetzen?

Sie suchen nach Möglichkeiten die Prozesse in Ihrer Abteilung zu modellieren und/oder neu aufzusetzen?

Sie würden gern Ihre Prozessreifegrade definieren?

Sie denken darüber nach, die Prozesslandschaft in Ihrem Unternehmen neu zu strukturieren?

Sie wünschen sich eine Optimierung des Workflows in Ihrem Unternehmen?

Sie möchten in der Warenversorgung Ihres Unternehmens verbesserte Ergebnisse erreichen (OTIF)?

DIGITALISIERUNG

Sie suchen Begleitung bei der Implementierung von bspw. E-Procurement-Lösungen, Vertriebssoftware, CRM-Tools und Konzernsystemen?

Sie erarbeiten Ansatzpunkte für Digitalisierungsstrategien und möchten gleichzeitig Saving-Ziele definieren?

Sie planen ein ganzheitliches Geschäftsprozess- und IT-Architektursystem für reibungslose Unternehmensabläufe?

Sie suchen neue Chancen innerhalb der Informationstechnologie?

Sie möchten Ihre IT-Abteilung als kompetenten Wertschöpfungs-Partner der Fachbereiche positionieren und Prozessverbesserungen initiieren?

Sie wollen die Chancen von bspw. Data Mining, R, SPSS und visual basic (im Netzwerk) nutzen?

EINKAUF

- Sie planen den messbaren Wertbeitrag des Einkaufs zum Unternehmenserfolg zu steigern?
- Sie fragen sich, wie Sie IT-Tools im Einkauf implementieren können?
- Sie überlegen den Einkauf strategisch neu auszurichten?
- Sie möchten ein strategisches Warengruppen- und Lieferantenmanagement in Ihrem Unternehmen etablieren?
- Sie wünschen sich eine stärkere Zentralisierung des Einkaufs?
- Sie wollen – ausgehend von der Einkaufszielsetzung und Strategie – für die relevanten Kategorien und Warengruppen neue Strategien definieren?
- Sie sind bereit, von unseren Erfahrungen und Kompetenzen – auch für Ihre Digitalisierungsprojekte im Einkauf – zu profitieren?
- Sie wünschen eine interimistische Vakanzüberbrückung (Verhandlungsführung, Einkaufsleitung, Einkauf)?

SUPPLY CHAIN MANAGEMENT

- Sie wollen ein verbessertes Zusammenspiel innerhalb der Supply Chain bspw. zwischen Einkauf- und Entwicklungsabteilung?
- Sie überlegen in Ihrem Unternehmen einen Supply Chain Risk Management-Ansatz einzuführen?
- Sie fragen sich, wie man höchste Synergieeffekte innerhalb der beteiligten SCM-Funktionen erreichen kann?
- Sie wünschen sich eine stärkere Zentralisierung des Einkaufs?
- Sie wollen die Transparenz sowie das Lieferanten- und Risiko-Management Ihres Unternehmens verbessern?
- Sie wünschen eine verbesserte Warenversorgung mit Engpaß-Materialien?

PROJEKTE / SONDERPROJEKTE

- Sie befinden sich mit Ihrem Unternehmen in einer Sondersituation? Sie befinden sich in einem Carve Out, in einer Post Merger Integration, in einem Merger and Acquisition (M&A) oder in einer Reorganisation?
- Sie befinden sich in einem Betriebsübergang?
- Sie befinden sich in einem umfangreichen Change- und/oder Transformationsprozess?
- Sie planen die Umstellung auf einen neuen Service Provider?
- Sie denken darüber nach, verschiedene SAP-Systeme (S/4-Hana, Ariba, Ariba Sourcing, Ariba Guided Buying) erfolgreich in Ihrem Unternehmen einzuführen?
- Sie möchten eine länderbezogene Umstellungsplanung für den IT-Rollout erarbeiten?

**... BEI JEDEM DIESER THEMEN IST DIE TWE CONSULTING GMBH
DER RICHTIGE ANSPRECHPARTNER!**

**Einkauf und Ertragsverbesserung | Prozessoptimierung |
Digitalisierung und IT | Business Transformation**

WWW.TWE-CONSULTING.DE

Keine Rechtsberatung.