

## STRATEGIC PRICING AND OTHER STRATEGIC TOPICS

Thorben Wehrmann verfügt über eine 17-jährige Beratungserfahrung  
und konnte 54 Projekte erfolgreich abschließen.



Thorben Wehrmann

### ÜBERNAHME VON PROJEKTEN UND INTERIM-MANAGEMENT MANDATEN

Thorben Wehrmann ist Ihr externer Experte für IT-Implementierungen im Einkauf, in der Supply Chain, für das Lieferanten-/Warengruppen-Management, sowie im E-Procurement im strategischen/operativen/taktischen Einkauf. Mehrere erfolgreiche IT-Implementierungen (SAP S4 Hana, P2P, eProcurement) für Industrie- und Dienstleistungs-Unternehmen durchgeführt.

#### Häufige weitere Einsatzgebiete:

- Dienstleistungseinkauf, bspw. IT-Einkauf, techn. Facility Management
- Prozessoptimierung, Digitalisierung, Restrukturierung
- Erarbeitung/Begleitung von Ausschreibungen (RfX, RfQ, RfI, ...) und Nachverhandlungen
- Warengruppen-, Lieferanten- u. Vertragsmanagement, Verhandlungsführung
- Einkaufscontrolling, Potentialermittlung, Benchmarking, Skill-Analysen
- Reifegradanalysen und Organisationsanalysen im Einkauf
- Schulungen, Vorträge und Trainings in diesen Bereichen

### PROJEKTE IM BEREICH STRATEGIC PRICING

- Aufsetzen und Begleitung der Anbietersauswahl im Bereich Strategic Pricing – Auswahl von Tools und Beratungsleistungen zur strategischen Preisgestaltung für einen größeren Einzelhandelskonzern
- Verhandlung von Unternehmensberatungen und Tool-Anbietern im Rahmen von strategischen Preismodellierungen
- Einkauf / Outsourcing / Facility Management / Fokus auf Kernaktivitäten – Financial Modelling für einen großen, internationalen Energiekonzern – Kaufm. Bewertung von 40 Projekten nach savings und ease-of-impementation
- Verhandlungsführung bei der Auswahl von auf Nachhaltigkeit zertifizierten Unternehmensberatungen (ESG-Consulting)
- Business Process Outsourcing, Business Process Insourcing, Post Merger Integration, Shared Services
- Verhandlungsführung und Auswahl von Cash-Management-Dienstleistern
- Durchführung von umfangreichen Analysen zum Thema Digitalisierungschancen im Einkauf, in der Supply Chain, sowie im Risikomanagement und/oder im gesamten Unternehmen, bspw. Human Ressources
- Mehrjährige Erfahrung im strategischen und operativen Einkauf (Beratungs- und Umsetzungsmandate)
- Einsatz von IT im Einkauf, E-Procurement, SCRM, Digitalisierung im Einkauf Dienstleistungseinkauf, bspw. IT-Einkauf, techn. Facility Management, Reinigung und Bewachung
- Teamleitung-/Abteilungsleitung sowie Übernahme von Lead Buyer Positionen ad interim
- Erfahrung in der eigenständigen Verantwortung in verschiedenen Bereichen
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit verschiedenen Abteilungen
- Analytische Fähigkeiten / starke Projektmanagement- und Change-Management Skills
- Erfahrung mit internationalen Ausschreibungen (Onshore, Nearshore, Offshore)
- Erarbeitung/Begleitung von Ausschreibungen (RfP, RfX, RfQ, RfI,...)
- persönliches: langjähriger Schachspieler, u.a. ehemaliger Jugend-Bundesliga-Spieler

## FLEXIBLES NETZWERK

Es besteht die Möglichkeit, bei Bedarf ein flexibles Netzwerk an weiteren Lösungspartnern aus den Bereichen:

- Einkauf, Wertanalytik, E-Procurement
- Supply Chain Management, SCRM
- Prozessoptimierung, Carve-Out, Outsourcing
- Management- und IT-Beratung einzubinden.

Die Vorteile liegen in einer/ ...

- Erhöhung der Geschwindigkeit
- Abdeckung von Spitzen
- sowie im Einsatz von Spezial-Know-How

begründet.



Ferner bestehen Kontakte und Erfahrungswerte zu Hochschulen, Stiftungen, Professoren sowie ausgewählten Graphikern wie auch zu Spezialanbietern im Bereich von Industrie-Applikationen, Vermessungen, digital factory, Logistik und Schulungsanbietern/HR-Transformation.

Die freien, eigenständigen Netzwerkpartner / Lösungsanbieter befinden sich v.a. in München, Stuttgart, Frankfurt/Wiesbaden, Düsseldorf, Hamburg und Oldenburg und werden auf Anfrage gerne im Detail genannt.

**WWW.TWE-CONSULTING.DE**